



+49 178 866 4523



Birkenstraße 22A, 12763 Berlin



alexmuster@gmail.com

Alex Mustername

Ansprechpartner
Name des Unternehmens
Straße Hausnummer 123
12345 Musterstadt

Berlin, den 19. Juli 2020

Bewerbung im Bereich Vertrieb / Sales ab 01.08.2020

Sehr geehrte Frau Sowieso,

der Markt, in dem Unternehmen XY aktiv ist, finde ich überaus interessant. Neben dem großen Verkaufspotenzial Ihres Produkts begeistere mich vor allem der Nutzen. Sie verkaufen nicht einfach irgendwas, sondern lösen konkrete Kundenprobleme und bieten echten Mehrwert. Mit drei Jahren Verkaufserfahrung und einer Leidenschaft für authentische Produkte, bin ich überzeugt, Ihr Team sehr gut zu ergänzen.

Nach dem Abschluss meines Bachelorstudiums war ich als Junior Sales Manager für die Neukundengewinnung bei Unternehmen XY zuständig. Im ersten Jahr akquirierte ich 10 Großkunden und verfeinerte meine Kompetenz in psychologischer Gesprächsführung. Im Anschluss verlagerte sich mein Schwerpunkt auf die Betreuung der Bestandskunden und den Ausbau der Kundenbeziehungen. Hier konnte ich maßgeblich dazu beitragen, durch eine serviceorientierte und transparente Kommunikation langfristige Geschäftspartnerschaften aufzubauen. Allein im letzten Jahr ist die Zufriedenheit meiner Kunden um 35% gestiegen.

Bereits als Werkstudent im Business Development bei Unternehmen XZ eignete ich mir das analytische und strategische Wissen an, um Business-Chancen zu identifizieren und zielgerichtet auf potentielle Neukunden zuzugehen. Beispielsweise erstellte ich eine Wettbewerbsanalyse für das B2B-Marketing und leitete daraus Handlungsempfehlungen für die zukünftige Neukundengewinnung ab. Diese wurden auch erfolgreich umgesetzt.

Daher sehe ich mich auch bei Unternehmen XY als treibende Kraft, um vielversprechende B2B-Kunden für Ihr Unternehmen zu gewinnen und zu langfristigen Partnern auszubauen. Ich freue mich auf ein persönliches Kennenlernen.

Mit freundlichen Grüßen

Alex Mustermann