

Jona Muster • Musterweg 77 • 12130 Stadt

Musterfirma
Human Resources
Martina Hundertmark
Julie-Wolfthorn-Straße 1
10115 Berlin

Berlin, 10.Dezember 2021

Bewerbung als Sales Manager bei Pirabasu Imperium GmbH Potsdam

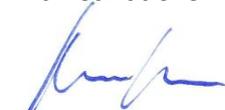
Sehr geehrte Frau Muster,

Verkaufen liegt mir im Blut. Nach über fünf Jahren Erfahrung als Sales Manager und unzähligen positiven Kundenfeedbacks steht fest: Ich trage maßgeblich zum Umsatzwachstum bei und erarbeite Strategien, die nachhaltige Erfolge ermöglichen. Nun möchte ich meine Kompetenzen in Ihrem Unternehmen einbringen. Ich bin überzeugt, dass ich mit meiner Expertise und meiner Persönlichkeit perfekt in Ihr Team passe.

Aktuell bin ich als Sales Manager bei Massfest tätig. Dort bin ich für den Auf- und Ausbau des Kundenstamms und die Neukundenakquise zuständig. Ich erarbeite Kundenbindungsstrategien und führe die Planung und Umsetzung von Verkaufsaktionen durch. Durch meine überzeugende und kommunikative Art gewinne ich schnell das Interesse und Vertrauen von Kunden. Gleichzeitig nutze ich meine umfassenden Kompetenzen zu Sales, um Kundenbedürfnisse zu ermitteln, Verkaufsstrategien kompetent anzuwählen und Angebote erfolgreich zu verhandeln. Eine aktuelle unternehmensinterne Umfrage hat ergeben, dass über 70 % der Kunden mit dem Dienstleistungs- und Serviceangebot sehr zufrieden sind. Das zeigt sich auch an den Umsatzzahlen, die sich seit meinem Einsatzbeginn innerhalb von zwei Jahren fast verdreifacht haben. Da ich in meiner Freizeit eigene Apps programmiere, bin ich auch persönlich mit dem Bereich Software vertraut.

Ich freue mich darauf, neue Kunden für Ihre Softwareprodukte zu akquirieren und Bestandskunden durch einen herausragenden Service langfristig an Ihr Unternehmen zu binden. Gern überzeuge ich Sie beim persönlichen Vorstellungsgespräch noch mehr von mir

Mit freundlichen Grüßen,



Jona Muster

Jona Muster • Musterweg 77 • 12130 Stadt

Musterfirma
Human Resources
Martina Hundertmark
Julie-Wolfthorn-Straße 1
10115 Berlin

Berlin, 10. Dezember 2021

Bewerbung als Sales Manager bei Massfest GmbH Potsdam

Sehr geehrte Frau Muster,

Kunden finden, Kunden kennen und Kunden binden – das macht für mich einen erfolgreichen Verkaufsprozess aus. Mehrere Jahre war ich nur flüchtig in Berührung mit der Vertriebsabteilung. Nun möchte ich meine Leidenschaft für das Verkaufen zum Beruf machen. Da Sie auch Quereinsteigern die Chance geben, einen neuen Berufsweg einzuschlagen, interessiere ich mich sehr an der Mitarbeit in Ihrem Unternehmen.

Derzeit bin ich Industriekaufmann bei Haunermann Automotive. Dort bin ich für die Erstellung von Angeboten und Angebotskalkulationen zuständig. Ich prüfe nach erteilten Aufträgen die Verträge auf Korrektheit und erstelle Preislisten und Präsentationen. Während meiner Ausbildung habe ich im Bereich Kundenakquise und Vertrieb gearbeitet. Durch meine kommunikative Art habe ich erfolgreich Kundengespräche geführt und Angebote verhandelt. Kunden von den Vorteilen der Produkte und Dienstleistungen zu überzeugen, war in zweierlei Hinsicht ein Gewinn. Erstens war es eine große Freude, die Kundenbedürfnisse zu ermitteln und zu erfüllen. Zweitens war ich im Verkauf sehr erfolgreich. So hat die Vertriebsabteilung im Jahr 2020 durch meine Mitarbeit 15 % mehr Umsatz generiert als im Vorjahr. Außerdem habe ich im vergangenen Jahr an einem Sales-Manager Fernkurs teilgenommen und meine Vertriebskenntnisse vertieft. Dieses Fachwissen wird mir bei der Arbeit in Ihrem Unternehmen sehr nützlich sein.

Ich freue mich darauf, Ihre Kunden umfassend zu beraten, zu betreuen und zum Aufbau des Kundenstamms beizutragen. Gern überzeuge ich Sie beim persönlichen Vorstellungsgespräch noch mehr von mir.

Mit freundlichen Grüßen,



Jona Muster



BEWERBUNG

Beworbene Position:

Sales Manager
bei Muster AG
Musterstadt

Angaben des Bewerbers:

Jona Muster
Sales Manager

Musterweg 77, 12130 Stadt
+49 176 6934443
jona.muster@gmail.com

Anlagen:

Anschreiben, Lebenslauf, Zeugnisse, Empfehlungsschreiben, Zertifikate

LEBENS LAUF

ZUR PERSON

Name:

Anschrift:

Geburtsdatum-/ort:

Jona Muster

Musterweg 77, 12130 Stadt

01.01.1990 in Musterhausen



BERUFSPRAXIS

seit 09/2018

Sales Manager

Massfest GmbH (Potsdam, DE)

- Auf- und Ausbau des Kundenstamms
- Neukundenakquise
- Ausarbeitung von Kundenbindungsstrategien
- Umsetzung von Verkaufsstrategien und -aktionen
- Verantwortlicher im Bereich Solution Sellin

08/2016 – 09/2018

Industriekaufmann

Hauermann Automotive GmbH (Potsdam, DE)

- Erstellung von Angebotskalkulationen und Angeboten
- Kommunikation und Abstimmung mit internen Abteilungen
- Pflege und Dokumentation von Kundendaten im CRM System
- Vertragsprüfung bei erteilten Aufträgen
- Erstellung von Preislisten und Präsentationen

10/2013 – 08/2016

Ausbildung zum Industriekaufmann

Hauermann Automotive GmbH (Potsdam, DE)

- Einholung von Angeboten und Bestellungen
- Bearbeitung von Kundenreklamationen
- Rechnungsprüfung und Erstellung von Tabellenkalkulationen
- Kundenakquise und Vertrieb

09/2012 – 09/2013

Nebenjob als Büroassistent

12/h pro Woche Easy Transport GmbH (Potsdam, DE)

- Annahme und Prüfung von Frachtpapieren
- Dateneingabe ins System
- Ausstellung von Frachtaufklebern und Zusammenführung von Frachtpapieren

11/2011 – 12/2011

Schülerpraktikum im Bereich Industrie

Drei Wochen bei Bromex GmbH (Potsdam, DE)

- Kennenlernen verschiedener Abteilungen
- Erlernen von Präsentationstechniken
- Teilnahme an Gruppenarbeiten

BILDUNGSWEG

10/2013 – 08/2016

Berufsausbildung zum Industriekaufmann

OSZ II Wirtschaft und Verwaltung (Potsdam, DE)

- Spezialisierung: Vertrieb und Marketing
- Abschlussnote (1,7)

09/2007 – 06/2013

Mittlere Reife

Montessori Oberschule (Potsdam, DE)

- Prüfungsfächer: Mathematik, Wirtschaft
- Abschlussnote (2,3)

WEITERBILDUNG

02/2018

Seminar zum Thema "Kommunikationstraining"

Consulting Excellence (Potsdam, DE)

04/2017 – 08/2017

Sales Manager Fernkurs

HSB Akademie (Online-Kurs)

- Umfang: 24 Wochen mit je 10 Wochenstunden
- Schwerpunkte: Kunden- und Verkaufspsychologie

KENNTNISSE

Sprachen:

Deutsch – Muttersprache

Englisch – fließend in Wort und Schrift

Software:

MS Powerpoint, MS Word, MS Excel – sehr gut

SAP Business One – ausgezeichnet

Sales Planning – gut

MS Dynamics 365 – sehr gut

Sonstige:

Führerscheinklasse B

INTERESSEN

Eigene Apps programmieren