

Jona Muster • Musterweg 77 • 12130 Stadt

Musterfirma
Human Resources
Martina Hundertmark
Julie-Wolfthorn-Straße 1
10115 Berlin

Berlin, 10. Dezember 2021

Bewerbung als Vertriebsleiter bei TM Software SE Köln

Sehr geehrte Frau Muster,

gemeinsam Ziele zu erreichen und Kundenbedürfnisse befriedigen – das ist es, was mich jeden Tag aufs Neue motiviert. Ein Team zu Bestleistungen zu motivieren und ihnen dabei als Vorbild voranzugehen, ist meine große Leidenschaft. Mit meiner Expertise und meinen Fähigkeiten bin ich überzeugt, der richtige Partner an Ihrer Seite zu sein.

Aktuell bin ich Vertriebsleiter beim Xera Software. Dort bin ich für die Leitung eines 20-köpfigen Vertriebsteams sowie für die Planung und Überwachung von Vertriebszielen zuständig. Ich berate und betreue Bestandskunden und akquiriere regelmäßig Neukunden und Geschäftspartner. Durch meine offene und kommunikative Art baue ich schnell ein Vertrauensverhältnis zu den Kunden auf. Das ermöglicht mir, noch präziser auf individuelle Kundenbedürfnisse und -fragen zu reagieren. Auch bin ich rhetorisch sehr geschickt. In Verkaufs- und Mitarbeitergesprächen überzeuge ich durch gezielte Argumentation. Durch meine Führung hat die Vertriebsabteilung allein im letzten Jahr über 15 % mehr Umsatz generiert. Laut aktuellen Umfragen sind die meisten Kunden mit dem Service sehr zufrieden und empfehlen uns weiter.

Ich freue mich sehr darauf, Ihr Vertriebsteam als motivierter Vertriebsleiter zu führen und Ihre Kunden in Softwarefragen rundum zu betreuen. Mein Ziel ist, Ihre Kunden weiterhin an Ihr Unternehmen zu binden und Ihre Mitarbeiter im Verkauf zu Höchstleistungen anzuleiten. Gern überzeuge ich Sie beim persönlichen Vorstellungsgespräch noch mehr von mir.

Mit freundlichen Grüßen,



Jona Muster

Jona Muster • Musterweg 77 • 12130 Stadt

Musterfirma
Human Resources
Martina Hundertmark
Julie-Wolfthorn-Straße 1
10115 Berlin

Berlin, 10. Dezember 2021

Bewerbung als Vertriebsleiter bei Xera Software GmbH Köln

Sehr geehrte Frau Muster,

schon seit Langem habe ich den Wunsch, meine Führungsqualitäten auszubauen und gemeinsam im Team etwas Großes zu erreichen. Zudem habe ich als Marketing Manager eine Affinität für Verkaufszahlen und Umsatzstatistiken. Daher bin ich überzeugt, dass ich der Aufgabe des Vertriebsleiters gewachsen bin und Ihr Unternehmen nach einer kurzen Einarbeitung gewinnbringend unterstützen kann.

Derzeit arbeite ich als Marketing Manager. Ich bin vorwiegend für die Leitung des Social Branding Teams im Bereich Performance-Marketing zuständig. Ein Team zu führen und zu motivieren ist mir daher bereits vertraut. Auch gestalte und optimiere ich Marketing Kampagnen, beobachte Trends und verantworte die Budgetplanung und -optimierung. Der Umgang mit Zahlen und Daten ist daher mein tägliches Geschäft. Durch meine analytische und flexible Denk- und Arbeitsweise finde ich für alle Anliegen schnell eine passende Lösung. Auch bin ich rhetorisch sehr versiert. Teambesprechungen führe ich gekonnt und moderiere Diskussionen zwischen Parteien stets lösungsorientiert. Dank meiner kommunikativen und engagierten Art habe ich auch schon einige Kunden für das Unternehmen gewonnen. Des Weiteren habe ich meine Kenntnisse bei Weiterbildungen im Bereich Führungskräfte-Training und Vertrieb weiter vertieft.

Ich freue mich sehr darauf, Ihr Team als Vertriebsleiter zu führen und jeden Tag aufs Neue zu Bestleistungen zu motivieren. Gerne beweise ich mein Können bei einem Probetag. Habe ich Ihr Interesse geweckt, freue ich mich auf die Einladung zum Vorstellungsgespräch.

Mit freundlichen Grüßen,



Jona Muster



BEWERBUNG

Beworbene Position:

Vertriebsleiter
bei Muster AG
Musterstadt

Angaben des Bewerbers:

Jona Muster
Vertriebsleiter

Musterweg 77, 12130 Stadt
+49 176 6934443
jona.muster@gmail.com

Anlagen:

Anschreiben, Lebenslauf, Zeugnisse, Empfehlungsschreiben, Zertifikate

LEBENS LAUF

ZUR PERSON

Name:

Anschrift:

Geburtsdatum-/ort:

Jona Muster

Musterweg 77, 12130 Stadt

01.01.1990 in Musterhausen



BERUFSPRAXIS

seit 09/2018

Vertriebsleiter

Xera Software GmbH (Köln, DE)

- Leitung des Vertriebsteams
- Planung, Steuerung und Überwachung der Vertriebsziele
- Kostenplanung und Controlling
- Kundenberatung und -betreuung
- Akquisition von Kunden und Partnern

08/2016 – 09/2018

Marketing Manager

YouPerform Marketing GmbH (Köln, DE)

- Unterstützung des Social Branding Teams
- Gestaltung und Optimierung von Marketing Kampagnen
- Analyse und Auswertung von Kampagnen (Google Ads, LinkedIn, Instagram, Facebook)
- Beobachtung des Marktes und digitaler Trends
- Budgetplanung und -optimierung sowie Erstellung von Reportings

10/2015 – 08/2016

Praktikum im Bereich Performance-Marketing

YouPerform Marketing GmbH (Köln, DE)

- Kontrolle und Auswertung relevanter KPIs
- Pflege und Optimierung des Online-Shops
- Kampagnenplanung, Aufsetzung und Analyse
- Erstellung von Landing-Pages

09/2013 – 09/2014

Werkstudent im Bereich Eventorganisation

12/h pro Woche Tiptop Messen GmbH (Köln, DE)

- Mitwirkung bei der Organisation und Umsetzung von Messeevents
- Betreuung zahlreicher internationaler Aussteller
- Koordination des Veranstaltungskalenders

11/2011 – 12/2011

Schülerpraktikum im Bereich Marketing

Drei Wochen bei P&J Marketing GmbH (Köln, DE)

- Unterstützung bei der Einführung einer Marke
- Erlernen der Durchführung von Marktanalysen
- Teilnahme an Teamsitzungen und -meetings

BILDUNGSWEG

10/2013 – 08/2016

Studium der Betriebswirtschaftslehre (B.Sc.)

Universität zu Köln (Köln, DE)

- Spezialisierung: Marketing, Öffentlichkeitsarbeit
- Abschlussnote (1,3)

09/2007 – 06/2013

Abitur

Genoveva Gymnasium (Köln, DE)

- Prüfungsfächer: Mathematik, Wirtschaft
- Abschlussnote (1,7)

WEITERBILDUNG

02/2018

Seminar “Vertriebsteams erfolgreich führen”

Haufe Akademie (Online-Kurs)

04/2017 – 07/2017

Führungskräftetraining – Mitarbeiter motivieren

IHK Zentrum für Weiterbildung (Online-Kurs)

- Umfang: 12 Wochen mit je 8 Wochenstunden
- Schwerpunkte: Situatives Führen, Motivation

KENNTNISSE

Sprachen:

Deutsch – Muttersprache

Englisch – fließend in Wort und Schrift

Software:

MS Powerpoint, MS Word, MS Excel – sehr gut

SAP – ausgezeichnet

acqibee – gut

Sales Planning – sehr gut

Sonstige:

Führerscheinklasse B

Situatives Führen und Gesprächsführung

INTERESSEN

Netzwerken (auf Messen und Instagram)