

# LEBENS LAUF

## ZUR PERSON

Name:

Anschrift:

Geburtsdatum-/ort:

**Jona Muster**

Musterweg 77, 12130 Stadt

01.01.1990 in Musterhausen



## BERUFSPRAXIS

seit 09/2018

### **Vertriebsleiter**

Xera Software GmbH (Köln, DE)

- Leitung des Vertriebsteams
- Planung, Steuerung und Überwachung der Vertriebsziele
- Kostenplanung und Controlling
- Kundenberatung und -betreuung
- Akquisition von Kunden und Partnern

08/2016 – 09/2018

### **Marketing Manager**

YouPerform Marketing GmbH (Köln, DE)

- Unterstützung des Social Branding Teams
- Gestaltung und Optimierung von Marketing Kampagnen
- Analyse und Auswertung von Kampagnen (Google Ads, LinkedIn, Instagram, Facebook)
- Beobachtung des Marktes und digitaler Trends
- Budgetplanung und -optimierung sowie Erstellung von Reportings

10/2015 – 08/2016

### **Praktikum im Bereich Performance-Marketing**

YouPerform Marketing GmbH (Köln, DE)

- Kontrolle und Auswertung relevanter KPIs
- Pflege und Optimierung des Online-Shops
- Kampagnenplanung, Aufsetzung und Analyse
- Erstellung von Landing-Pages

09/2013 – 09/2014

### **Werkstudent im Bereich Eventorganisation**

12/h pro Woche Tiptop Messen GmbH (Köln, DE)

- Mitwirkung bei der Organisation und Umsetzung von Messeevents
- Betreuung zahlreicher internationaler Aussteller
- Koordination des Veranstaltungskalenders

11/2011 – 12/2011

### **Schülerpraktikum im Bereich Marketing**

Drei Wochen bei P&J Marketing GmbH (Köln, DE)

- Unterstützung bei der Einführung einer Marke
- Erlernen der Durchführung von Marktanalysen
- Teilnahme an Teamsitzungen und -meetings

## BILDUNGSWEG

10/2013 – 08/2016

### **Studium der Betriebswirtschaftslehre (B.Sc.)**

Universität zu Köln (Köln, DE)

- Spezialisierung: Marketing, Öffentlichkeitsarbeit
- Abschlussnote (1,3)

09/2007 – 06/2013

### **Abitur**

Genoveva Gymnasium (Köln, DE)

- Prüfungsfächer: Mathematik, Wirtschaft
- Abschlussnote (1,7)

## WEITERBILDUNG

02/2018

### **Seminar "Vertriebsteams erfolgreich führen"**

Haufe Akademie (Online-Kurs)

04/2017 – 07/2017

### **Führungskräftetraining – Mitarbeiter motivieren**

IHK Zentrum für Weiterbildung (Online-Kurs)

- Umfang: 12 Wochen mit je 8 Wochenstunden
- Schwerpunkte: Situatives Führen, Motivation

## KENNTNISSE

Sprachen:

Deutsch – Muttersprache

Englisch – fließend in Wort und Schrift

Software:

MS Powerpoint, MS Word, MS Excel – sehr gut

SAP – ausgezeichnet

acqibee – gut

Sales Planning – sehr gut

Sonstige:

Führerscheinklasse B

Situatives Führen und Gesprächsführung

## INTERESSEN

Netzwerken (auf Messen und Instagram)